RÉPUBLIQUE FRANÇAISE
Liberté
Égalité
Fraternité

GRETA NORD-ISÈRE
FORMEZ-VOUS À DEMAIN

FICHE FORMATION

CAP EQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE - EN APPRENTISSAGE

OBJECTIFS

Le titulaire du CAP Equipier Polyvalent de Commerce travaille sous la responsabilité d'un manager, d'un chef de rayon ou d'un responsable de point de vente.

Objectifs :

- Assurer la réception et le suivi des commandes et des colis
- Contribuer à l'approvisionnement et à la mise en valeur du point de vente (mise en rayon, signalétique, accessibilité, ...)
- Conseiller et accompagner le client dans son parcours d'achat.
- D'utiliser les documents commerciaux, des logiciels de caisse,...
- De lutter contre la démarque
- De participer aux inventaires

CONTENU

Enseignements généraux :

- Français
- Histoire - géographie
- Enseignement moral et civique
- Mathématiques-sciences (sciences physiques ou sciences appliquées selon la spécialité de CAP)
- Éducation physique et sportive
- Prévention santé-environnement
- Langue vivante

Enseignements technologiques et professionnels :

- Recevoir et suivre les commandes : passation des commandes fournisseur ; réceptionner ; préparer les commandes pour les clients
- Mettre en valeur et approvisionner : approvisionner, mettre en rayon ; mettre en valeur les produits, l'espace commercial, participer aux opérations de

Ce document est un résumé et ne revêt aucun caractère contractuel

conditionnement ; la réception ; installer la signalétique
- Conseiller et accompagner le client dans son parcours d'achat : prendre contact avec le client ; finaliser la prise en charge du client ; recevoir les réclamations courantes

PRÉ-REQUIS

Apprentissage à partir de la classe de terminale CAP (1 an) selon les conditions définies par l'établissement

DURÉE INDICATIVE

450 heures sur un an (Terminale)

DÉLAI D'ACCÈS

Session par année scolaire

TARIF

13 euros / heure
Pour contrat en apprentissage : selon prise en charge Opco en vigueur

FINANCEMENT

Contrat d'apprentissage

ACCESSIBILITÉ

Un référent handicap est disponible pour étudier les conditions d'accès à la formation.

A NOTER

N.B. Mixité des publics : étudiants en formation initiale sous statut scolaire et alternants sous contrat d'apprentissage

RNCP / RS
Pour plus d'informations sur la certification > RNCP 40994

Plus de détails sur nos indicateurs de performance Formation Continue / Apprentissage en page d'accueil gretani.com

PUBLIC

Jeune de moins de 30 ans

MODALITÉ D'ADMISSION

Admission sur dossier
Après entretien

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Présentiel en groupe : alternance d'apports techniques et de travaux pratiques

NIVEAU DE SORTIE

Niveau 3 (CAP, BEP,...)

SERVICE VALIDEUR

Ce document est un résumé et ne revêt aucun caractère contractuel

FICHE FORMATION

Ministère de l'Education Nationale et de la Jeunesse

VALIDATION

Certificat d'aptitude professionnelle

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Epreuves en cours et /ou fin de formation

POUR ALLER PLUS LOIN

DÉBOUCHÉS/ MÉTIERS/ EMPLOIS

DEBOUCHES PROFESSIONNELS A L'ISSUE DE LA FORMATION :

Le titulaire du CAP Equipier Polyvalent du Commerce peut travailler dans :

+ les entreprises de commerce de détail quelle que soit leur taille, qui pratiquent la vente de contact (équipement de la personne, équipement de la maison, équipement sports et loisirs, boulangerie, pâtisserie, épicerie, fromagerie - crémerie, ...)

+ les entreprises de commerce de détail en libre-service quelle que soit leur taille (superettes, supermarchés, hypermarchés, Discounteurs, grandes surfaces spécialisées,...).

Il exerce les métiers de:

Employé de libre service, Vendeur, Caissier, Conseiller Vendeur, Vendeur en grandes surfaces

POURSUITES EVENTUELLES D'ETUDES :

Le CAP débouche sur la vie active mais il est possible de poursuivre des études en 1 an avec une mention complémentaire (MC) ou en 2 ans en Baccalauréat Professionnel ou en brevet professionnel (BP).

Exemples de formations possibles :

- MC Assistance, Conseil, Vente à distance
- Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente option A: animation et gestion de l'espace commercial
- Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente option B prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale
- Bac Pro Technicien Conseil Vente en Alimentation option produits alimentaires

Découvrez d'autres débouchés sur Onisep https://www.onisep.fr/ressources/univers-formation/formations/lycees/cap-equipier-polyvalent-du-commerce

Ce document est un résumé et ne revêt aucun caractère contractuel

FICHE FORMATION

NOS RÉSULTATS POUR L'ANNÉE 2025

TAUX DE RÉUSSITE

100% de taux de réussite

TAUX DE SATISFACTION

90% de niveau de satisfaction des stagiaires pour cette formation

TAUX DE RETOUR A L'EMPLOI

100% de retour à l'emploi à 6 mois dont 0% dans le domaine

INFORMATIONS

N.B. Mixité des publics : étudiants en formation initiale sous statut scolaire et alternants sous contrat d'apprentissage

RNCP / RS

Pour plus d'informations sur la certification > RNCP 40994

Plus de détails sur nos indicateurs de performance Formation Continue / Apprentissage en page d'accueil gretani.com

Contacts

Lycee Professionnel L'odyssée
9 rue du Repos
38232 PONT DE CHERUY
Contact Lycée l'Odyssée
Tél : 04 72 46 14 94

Lycée Charles Gabriel Pravaz
257 Rue Pré Saint-Martin
38480 Le Pont-de-Beauvoisin
Contact PRAVAZ
Tél : 04 76 37 10 10

Lycée Léonard de Vinci
Lycée Léonard de Vinci
38090 Villefontaine
Contact Lycée Léonard de Vinci
Tél : 04 74 96 44 55

Lycée Professionnel Léon Gambetta
14 avenue Gambetta
38300 Bourgoin-Jallieu
Contact Lycée Léon Gambetta
Tél : 04 74 28 32 31

Ce document est un résumé et ne revêt aucun caractère contractuel

FICHE FORMATION

Mise à jour le 21 Mai 2026

Ce document est un résumé et ne revêt aucun caractère contractuel